



CAP SAPVER

Services aux Personnes et Vente en Espace Rural

2 années d'études après la 3ème pour atteindre un niveau V dans les secteurs des services aux personnes et de la vente de proximité.

Ce diplôme permet l'entrée dans la vie professionnelle comme personnel qualifié dans des structures liées aux services à la personne, ou des structures liées à la vente.

OBJECTIFS DE LA FORMATION

Après une classe de 3ème, former des personnes polyvalentes sur :

- l'assistance aux personnes en structures petite enfance, en maison de repos, de retraite, en centre de réinsertion.
- la vente de proximité en magasins de proximité, vente directe, commerce non sédentaire.

LA FORMATION PROFESSIONNELLE

12 semaines de stages sur les 2 ans dans 2 types de structures :

- Structure de Services aux personnes : en maison de retraite, en foyer logement, en école maternelle, en MAM, en centre de loisirs...
- Structure de Vente : en petits magasins de proximité, en boulangerie, en petit supermarché..

Des travaux pratiques pour maîtriser des techniques professionnelles dans le domaine des services à la personne et en vente.

Des visites, des rencontres dans les structures, avec des professionnels.

1 semaine de stage collectif sur les thèmes du développement durable et de l'éducation à la santé.

ÉVALUATION

- Contrôles en Cours de Formation sur les 2 ans pour tous les modules (CCF).
- Épreuves terminales en fin de 2ème année pour l'obtention du CAP SAPVER.

DÉBOUCHÉS APRES LE CAP SAPVER

Études en formation initiale, temps plein, apprentissage

- Bac Professionnel Services aux Personnes et Aux Territoires.
- Bac Professionnel Technicien Conseil Vente en Alimentation, option produits alimentaires et boissons.
- CAP Petite Enfance, CAP, BAC PRO Hôtellerie-Restauration, Hygiène.

Vie active

- Agent de service hospitalier, Agent de service en maison de retraite, foyer logement, en collectivité, restauration lingerie...
- Employé de commerce.
- Auxiliaire de Vie Sociale, Employé(e) familiale.



ROBERT SCHUMAN CAP SAPVER Services aux Personnes et Vente en Espace Rural

ARCHITECTURE DE LA FORMATION

La formation par voie scolaire s'effectue en 1624 heures d'enseignement correspondant à 58 semaines sur 2 ans.

MODULES D'ENSEIGNEMENT GÉNÉRAL

MG1 - Agir dans des situations de la vie sociale

Ce module doit permettre de sensibiliser l'apprenant à la diversité et à l'influence des sociétés et des cultures, aux enjeux des relations entre les sociétés et les territoires, à une citoyenneté responsable afin qu'il construise son identité sociale et culturelle.

Disciplines : Histoire-Géographie - Éducation Socioculturelle - Mathématiques - Technologies de l'Informatique et du Multimédia - Sciences Économiques, Sociales et de Gestion

MG2 - Mettre en œuvre des démarches contribuant à la construction personnelle

Ce module doit permettre à l'apprenant de se construire en améliorant ses compétences en expression orale et écrite, ses compétences physiques et en les mettant en œuvre de manière efficace et pertinente dans des situations concrètes.

Disciplines : Français - Éducation Socioculturelle - Biologie - Ecologie - Éducation Physique et Sportive

MG3 - Interagir avec son environnement social

Ce module doit permettre de sensibiliser l'apprenant à l'influence des relations sociales et lui apprendre à développer des capacités langagières, à repérer et intégrer les normes et les cadres de son environnement social et professionnel, afin de comprendre les enjeux des relations entre les individus au sein d'un groupe et de savoir s'y positionner.

Disciplines: Français - Anglais - Sciences Économiques, Sociales et de Gestion, Éducation Physique et Sportive

MODULES D'ENSEIGNEMENT PROFESSIONNEL

MP1 - Insertion de l'employé dans la structure

Ce module permet d'identifier le cadre social, juridique et réglementaire de l'exercice de l'activité professionnelle pour pouvoir prendre des décisions raisonnées dans ses choix. Il permet à l'apprenant de se situer en tant que futur salarié.

Disciplines : Sciences Économiques, Sociales et de Gestion

MP2 - Communication interpersonnelle en situation professionnelle

Ce module permet de former l'apprenant aux techniques de communication en situation professionnelle.

Disciplines : Éducation Socioculturelle - Communication

MP3 - Techniques des Services à la Personne

Ce module vise à l'acquisition de gestes professionnels adaptés aux besoins de la personne.

Disciplines : Économie Sociale et Familiale - Biologie - Ecologie - Physique-Chimie - Cuisine - Santé - Puériculture - Entretien des locaux

MP4 - Techniques et Pratiques Professionnelles Commerciales.

Ce module vise l'acquisition de techniques de vente.

Disciplines : Technique Commerciale, cours pratiques et théoriques

MPI - Module d'Initiative Professionnelle

Organiser et animer un goûter récréatif pour un public fragile dans une structure collective.

